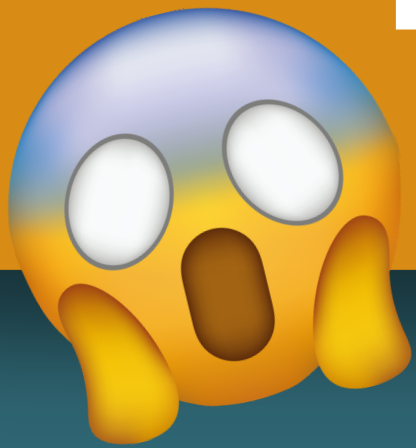


PLUS PERSONNE NE VEUT TRAVAILLER DANS LE BÂTIMENT ?



ET ÇA NE POSE AUCUN PROBLÈME !



FAUSSE CONCURRENCE

Un gars qui se met à son compte ne sera un concurrent que pour de **petits marchés de particulier.**

Il n'aura pas forcément la force de frappe ni la compétence d'aller sur des marchés de plus grosse envergure.

Seuls un patron, une assistante et un chargé d'affaires peuvent les gagner suite à un travail de bureau de longue haleine nécessitant des **compétences bien particulières.**



DÉPENSE OU ÉCONOMIE SALARIALE ?

Moins de problématiques concernant les salaires, les augmentations, les avantages, les frais disciplinaires.

Tu payes quand tu consommes, entre professionnels. Pour ça,

il suffit de s'entourer **1 seule fois** d'un expert juridique qui t'aidera à avoir un modèle de contrat de sous-traitance de bonne facture (pour éviter de transformer un sous-traitant en salarié déguisé que tu payes quoi qu'il arrive en explosant ton budget main-d'oeuvre).



BOITE À VITESSE VS PIGNON FIXE

Certains veulent se mettre à leur compte ?

Tant mieux !

Ça permettra d'adapter les ressources au carnet de commande et non de remplir le carnet de commande pour alimenter les ressources.

Remarque : quel est la mission d'une entreprise ? Satisfaire ses clients ou nourrir ses salariés ? Les deux, mon capitaine ! Mais parfois peut-être davantage l'un que l'autre...



PROFILS PLUS ENTREPRENANTS

Le bonhomme a voulu être entrepreneur ?

Considérons-le en tant que tel !

Les notions de rentabilité, d'efficacité au poste et de risque sont relativement transférées (pour autant de bien les contractualiser) et il y est souvent plus sensible qu'un salarié.



J'aimerais bien qu'on commence
à me considérer en tant que tel

ADAPTATION DES TALENTS

On cherche un tank ou un tireur d'élite ?

On cherche quelqu'un qui présente vraiment bien
ou quelqu'un qui sait manier une machine
complexe ?

En se posant ces questions simples à mettre dans
un tableau synthétique, on peut rapidement
identifier à **qui on souhaitera confier un
chantier.**





J'AI DÉVELOPPÉ UN MODULE DE 2H POUR
CARTOGRAPHIER LES RESSOURCES EXTERNES
(FOURNISSEURS, PRESTATAIRES, SOUS-
TRAITANTS) ET SE PROJETER.

[CLIQUE ICI SI ÇA T'INTÉRESSE !](#)

